



Planerberater / Vertriebsingenieur (m/w/d) Gebäudetechnik Energietechnik

Raum: NRW, Hessen, Rheinland-Pfalz

Die RMB/ENERGIE GmbH ist auf die Entwicklung und Produktion höchst effizienter Blockheizkraftwerke (BHKW) spezialisiert. Unsere neoTower® Blockheizkraftwerke dienen der dezentrale Energieerzeugung und sind daher ein Baustein der Energiewende. Neben der Einsparung von CO₂ – Emissionen werden auch Übertragungsverluste minimiert, was zur Erhaltung einer lebenswerten Umwelt beiträgt.

Mit über 100 Mitarbeitern und einem jährlichen Absatz von über 500 Anlagen weltweit, sind wir einer der führenden Hersteller dieser Branche. Unser Ziel ist es, gemeinsam die Energiewende voranzutreiben und eine effiziente, umweltfreundliche und zukunftssichere Energieversorgung zu gewährleisten. Um dieses Ziel zu erreichen, suchen wir zielstrebige, leistungsstarke und teamfähige Mitarbeiter. Entscheiden Sie sich für eine krisensichere Anstellung in einem internationalen Unternehmen der YANMAR Gruppe.

Ihre Aufgaben:

- Eigenverantwortliche Betreuung von Ingenieur- und Planungsbüros sowie ausschreibenden Stellen für Haustechnik
- Aktive und regelmäßige Betreuung der Planungsabteilungen beim Großhandel
- Gewinnung und Betreuung von Bauprojekten
- Unterstützung bei der Berechnung und Umsetzung von Projekten in enger Kooperation mit dem Vertriebsleiter und den techn. Abteilungen
- Planung und Durchführung von Informations- und Schulungsveranstaltungen
- Messeinsätze bei regionalen und überregionalen Messen

Was erwarten wir:

- Ausbildung als Techniker, Installateur, Meister oder Ingenieur im Bereich Kälte / Klima oder Sanitär / Heizung
- Erfahrung im Projektgeschäft
- Erfahrung im Umgang mit Ingenieur- und Planungsbüros
- Sehr gute kommunikative Fähigkeiten, sicheres Auftreten und Geschick im Umgang mit Menschen
- Eigeninitiative, selbstständiges Arbeiten sowie Teamfähigkeit
- Reisetätigkeit und Hotelübernachtungen
- Englische Sprachkenntnisse sind von Vorteil

Was wir bieten:

- Flache Hierarchien in einem mitarbeiterfreundlichen Unternehmen
- Eigenverantwortliches Arbeiten in einem interessanten Vertriebsgebiet
- Eine spannende Aufgabe, bei der Sie Ihre Ideen und Erfahrungen einbringen können
- Praxisnahe und intensive Einarbeitung sowie die Möglichkeit zur Weiterbildung
- Dynamisches, stark wachsendes Unternehmen
- Sichere, langfristige Zukunftsperspektive und ein unbefristeter Arbeitsvertrag
- Attraktive Verdienstmöglichkeiten durch Festgehalt und erfolgsabhängige Provision
- Corporate Benefits (z.B. E-Bike-Leasing, Firmenfitness uvm.)
- Firmenfahrzeug zur privaten Nutzung

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung! Bitte richten Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen inklusive Ihrer Gehaltsvorstellungen und Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins vorzugsweise an:

personal@rmbenergie.de